

## Ребейтная партнерская программа компании ViewSonic.

Программа действует на территории РФ с **1 апреля 2006 года** и до особого объявления об ее прекращении или приостановке.

Компания ViewSonic оставляет за собой право корректировать условия программы с предварительным уведомлением.

В программе могут принимать участие только официальные партнеры компании ViewSonic имеющие статусы:

- **Оптового партнера**
- **Золотого партнера**
- **Серебряного партнера**
- **Корпоративного партнера**

Кроме того, необходимым условием участия в программе является предварительное (до начала квартала) согласование компанией планов закупок. Компания, не согласовавшая с компанией ViewSonic своих квартальных закупочных планов, не может претендовать на выплату ребейтов по итогам данного квартала.

Все ребейты заработанные компанией в ходе программы могут быть потрачены только на совместную **маркетинговую активность**, которая финансируется по принципу 50 на 50 (50% - ребейтный фонд, предоставляемый компанией ViewSonic, 50% - фонд, предоставляемый партнером). Конкретные программы и маркетинговые инициативы могут включать (в зависимости от бюджета):

- Промо-программы, направленные на продвижение продукции ViewSonic
- Совместная реклама
- Проведение семинаров и роад-шоу

Ребейты не могут быть использованы на программы, направленные на снижение цены (скидочные программы любого рода).

Все программы должны быть в обязательном порядке согласованы с компанией ViewSonic.

Ребейты, заработанные компанией, должны быть полностью потрачены в течение квартала следующего за отчетным. Ребейты не накапливаются и не переносятся.

*Например: Ребейты, заработанные в Q2'2010, должны быть потрачены на маркетинговые инициативы, проходящие в Q3'2010.*

Ребейты выплачиваются партнерам через одного из выбранных партнером официальных дистрибуторов ViewSonic.

В течение 45 дней с момента окончания программы, партнер должен предоставить подробный отчет о проведенной маркетинговой акции с предоставлением всех необходимых финансовых документов.

### **Ребейты начисляются по следующей схеме:**

- 1% от объема закупок\* LCD-мониторов ViewSonic любых серий (VA, VG, VX, VP)
- 1.5% от объема закупок\* PC и мультимедиа продуктов ViewSonic (VNB, VOT, VPC, VMP, VPD).
- 3% от объема закупок\* проекторов ViewSonic

*\* в ценах RDP (рекомендованные дилерские цены, устанавливаемые компанией ViewSonic).*

При исчислении ребейтов в зачет принимаются закупки совершенные компанией-партнером у всех официальных дистрибуторов и оптовых партнеров компании ViewSonic.

Ребейты не начисляются на закупки по специально согласованным ценам (тендерные закупки).

**В случае выполнения квартального плана менее чем на 75% ребейты не начисляются.**

**При выполнении плана от 75% до 125% ребейты выплачиваются в полном объеме.**

**Ребейты не выплачиваются на закупки свыше 125% от утвержденного квартального плана.**

